BRIDGETEC

AI CUSTOMER EXPERIENCE PLATFORM

# 브리지텍 회사소개서



## 고객의 대화, AI의 경쟁력이 되다

BRIDGETEC COMPANY PROFILE

WHO WE ARE

# 구축형 인프라 위에서, AI로 시장을 선도합니다

1995년부터 쌓아온 컨택센터 구축 역량을 기반으로 2017년 Athena 출시 후 AI 전환을 이끌어온 AI컨택센터 전문기업

**32년**
진화의 역사

**1,270+**
SI 프로젝트 수행

**23종**
자체 개발 제품

**A+**
10년 연속 신용등급 A등급 이상 유지

## 기술 자립과 전략적 협업

컨택센터 핵심 솔루션 100% 자체 원천 기술로 개발
전략적 파트너쉽으로 AI솔루션 경쟁력 강화

## 압도적 신뢰와 유연한 확장

1금융권 15개사 선택, 시장점유율 1위
구축형부터 SaaS, AICC까지 유연한 확장

COMPANY AT A GLANCE

# 32년의 축적, 숫자로 확인하는 브리지텍

## 1995

### 설립 연도

창립 32년차 AICC 전문기업

## 80%+

### 전문 기술인력

임직원 170명 중 R&D·기술인력 80% 이상

## 497억 원

### 2025년 매출액

2025년 실적 기준

## A+

### 신용평가 등급

나이스디앤비 10년 연속 A등급 이상, 무차입 재무구조

## 2008

### 코스닥 상장 (064480)

코스닥 시장 상장 기업

## 400개사+

### 현재 레퍼런스

주요 시중은행·인터넷은행 16개사

## 23종

### 자체 개발 솔루션

교환기부터 CTI, 녹취, STT/TTS, 생성형 AI까지

## 19건

### 보유 특허

등록 특허 19건, 출원 2건

CORPORATE OVERVIEW

# 기술로 기업과 고객을 잇는 가교

| | |
|---|---|
| 회사명 | 주식회사 브리지텍 (BRIDGETEC Corp.) · 대표이사 신경식 |
| 설립 / 자본금 | 1995년 3월 31일 (창립 32년차) · 61억 원 |
| 상장 정보 | 코스닥 상장 2008년 6월 4일 (종목코드: 064480) |
| 본사 소재지 | 서울특별시 영등포구 국제금융로2길 32 여의도파이낸스타워 17·18층 |
| 주요 사업군 | 컨택센터(IPCC/AICC) 솔루션 개발·공급·구축, 클라우드 컨택센터 서비스(CCaaS), 지능망 및 이동통신 부가솔루션(Telco) |
| 사명의 유래 | Bridge(가교) + Technology(기술): 사람과 기술, 기업과 고객을 잇는 기업 |



PHILOSOPHY & VISION

# 작지만 강한 글로벌 강소기업을 지향합니다



VALUE 01

## 고객 지향적 제품·정책

고객중심, 고객만족 서비스 마인드



VALUE 02

## 안정성·기술력

자체 개발과 신기술 R&D로 기술선도 우위



VALUE 03

## 고객·주주·임직원 만족경영

원칙과 신뢰, 열린·투명경영



VALUE 04

## 도전과 혁신

끊임없는 역량개발과 탐구

| 브리지텍 경영철학 3원칙 | 01 기술본위 | 02 고객만족 | 03 투명경영 |
|---|---|---|---|

ORGANIZATION

# 6개 조직이 앞선 기술로 고객을 책임집니다

### 사업1본부

금융·기업 고객관리, Biz컨설팅:
1금융권 시중은행 및 대형 금융지주
전담 영업, 비즈니스 요건 분석 및
전략 컨설팅

### 사업2본부

금융·공공·기업·통신 고객관리,
클라우드CCaaS 사업: 민간클라우드,
공공클라우드(CSAP)
통신사 인프라 공급

### 기술본부

프로젝트 수행, 제품 구축,
유지보수: 현장 SI 프로젝트 총괄,
시스템 구축 및 데이터 마이그레이션,
24/7 무중단 운영 지원

### 연구1본부

IP-PBX, CTI 미들웨어,
IP-IVR 코어, 생성형 AI
플랫폼(AOE) 및
통합운영관리 개발

### 연구2본부

신호·미디어처리 엔진,
음성인식(STT)·합성(TTS),
녹취 시스템, 통신사업자용
응용서버·지능망 서버 R&D

### 경영본부

경영지원·구매·재무:
인적자원 개발, 컴플라이언스 준수,
재무 회계 건전성 관리 및
주주 가치 극대화

전체 임직원 170여 명 · R&D 및 기술전문인력 80% 이상 · 특급 및 고급 기술 자격 보유 비중 60% 이상

MILESTONES 1995-2018

# 연혁 1995-2010년대: 컨택센터 전반을 자체 기술로 완비

## 1995-1999 · 기술 기반 확립

1995 창업 · 1998 기업부설연구소 설립
1999 (주)브리지텍 법인명 변경·법인 전환, 우수 벤처기업 장관상 수상

## 2000-2007 · 대용량 IPCC 독자개발

2002 KT 사업제휴 · 2004 한국신기술 인증(KT)
2006 국내 최초 대용량 IPCC 개발·상용화
2007 SK컴즈 음성인프라 사업 제휴

## 2008-2012 · 코스닥 상장과 기술공인

2008 코스닥 상장 (064480)
2010 뉘앙스(Nuance) 음성인식 파트너쉽·제휴, 우수벤처기업 지식경제부 장관상
2012 코스닥 공시우수법인 선정

## 2013-2018 · AICC 전환의 첫걸음

2017 무인형 AI 상담봇 'Athena' 출시
2018 NHN 클라우드 콜센터 기술협약

MILESTONES 2020-PRESENT

# 연혁 2020년대: 클라우드와 AI로 확장

**2021** · 독자 클라우드 컨택센터 브랜드 런칭 · KT CCaaS 파트너십· 정보문화의 달 국무총리 표창 수상

**2022** · 민원행정 업무유공 행정안전부 장관상

**2023** · 공공 클라우드 SaaS 보안인증(CSAP) 획득 · 과학기술정보통신부 우수 기업부설연구소 지정 · 청년 친화 강소기업 6년 연속 선정

**2024** · LGU+ CCaaS 사업 제휴 · 고용노동부 인적자원개발 우수기관(Best HRD) 인증 · 서울시 하이서울기업 선정

**2025** · SK브로드밴드 ESG 경영우수·최우수 협력사

**2026** · 고용노동부 청년일자리 강소기업 선정 · 생성형 AI 오케스트레이션(AOE) 및 Tello Voice 출시



PRODUCT HISTORY

# ARS에서 AI 에이전트까지, 시대에 맞춰 발전해 온 제품 개발

## 1998–2009

1998 국내 최초 금융권 디지털 E1방식 ARS
1999 IVR 전단구조
2006 대용량 IPCC IPRON 독자개발

## 2010–2016

음성인식 · 음성분석(Catch All) · 화자인증(Catch Who) · 옴니채널 IPRON-Omni

## 2017–2022

2017 AI 아테나
2019 AI 로보텔러(AiRS)
2021 클라우드 컨택센터 IPRON-Cloud
2022 KT CCaaS A'Cen

## 2023–2026

2023 AI 공공 클라우드(CSAP)
2024 ICC, NLU 콜봇
2025 IPRON SaaS
2026 AOE&LLM 봇
2026 SWAT AX
2026 Tello Voice

CERTIFICATIONS & PATENTS

# 인증과 특허가 기술 신뢰를 증명합니다

주요 공인 인증

## 산업 표준과 국가 공공 보안 인증

**기간통신사업자** 허가 (인터넷전화 역무) · **CSAP** 공공 클라우드 SaaS 보안인증

**기술혁신형 중소기업(Inno-Biz)** · 벤처기업 인증 · **TL-9000 & ISO 14001** 품질·환경 경영 인증

**과기정통부 우수 기업부설연구소** 지정 · **하이서울기업** · 고용노동부 청년 친화 강소기업

핵심 특허 (보유 19건 · 출원 2건)

## 컨택센터·음성·AI 독자 알고리즘

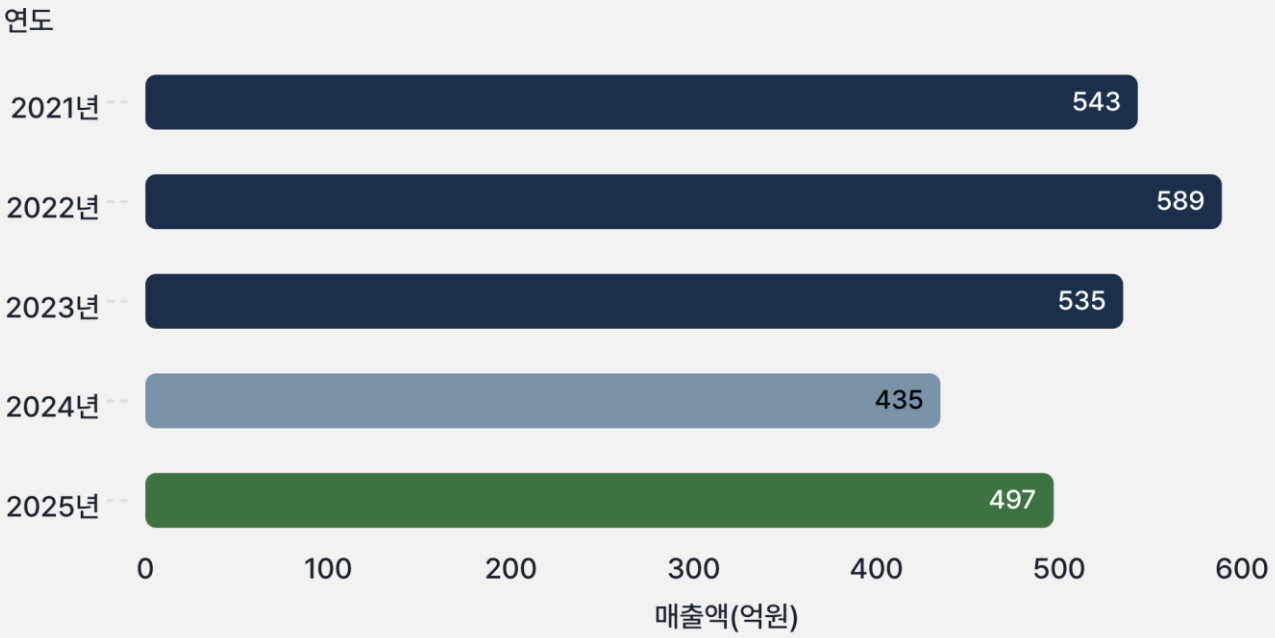
**AI 기반 통화 발화내용 분석** 및 자동 의도 분류 · **WebRTC** 실시간 멀티미디어 컨택센터 중계 장치

**무중단 이중화** 및 자동 페일오버 스위칭 제어 · 스마트폰 연동 **보이는 ARS** 세션 동기화

**화자인증** 금융 보안 및 위변조 방지 · **비대면 전자증명서 자동 발급** 연동 콜센터 아키텍처

FINANCIAL PERFORMANCE

# 안정적인 재무구조와 A+ 신용등급




단위: 억 원 (K-IFRS 별도 기준 실적)

신용평가 (나이스디앤비)

**A+**

10년 연속 A등급 이상 유지

## 무차입 경영의 재무 건전성

핵심 사업 중심의 안정성 유지, 컨택센터가 가장 큰 비중. 외부 차입금에 의존하지 않는 무차입 경영 지속. 2024년 저점 이후 2025년 매출 497억 원으로 반등.

CORE COMPETENCIES

# 성장역량: 세 가지 경쟁력이 만드는 브리지텍의 리더십



## 기술 경쟁력

### AI부터 클라우드까지, 직접 만든 기술

- STT·TTS·Bot·AI Agent를 접목한 AI 컨택센터
- 공공(CSAP)·민간 클라우드 컨택센터 운영
- 금융·공공·통신·기업 산업별 컨설팅 역량

**On-Premise · SaaS · CSAP**



## 경험 경쟁력

### 30년 이상 수행경험과 기술내재화

- 국내 주요 은행·공공기관의 컨택센터 구축·운영
- 30년 이상 축적한 프로젝트 수행 경험과 기술 내재화
- 구축형부터 클라우드까지 폭넓은 적용 경험

**1금융권 15개사 · IPCC 100+**



## 책임 경쟁력

### 기획부터 운영까지 함께합니다

- 컨설팅·기획·구축·운영·유지보수 전 과정 통합 수행
- 온프레미스부터 클라우드까지 고객 환경에 맞춘 기술
- 업종 맞춤 컨설팅과 신속한 기술 지원, 장기 파트너십

**무차입 경영 · 기술인력 80%+**

BUSINESS PORTFOLIO

# 세 개의 사업이 하나의 철학으로 연결됩니다

## AICC / IPCC 구축

**구축형 대용량 컨택센터**
금융·공공·통신·기업 대상

1금융권 은행, 카드·보험사, 주요 공공기관 및 대기업 맞춤형 온프레미스 인프라 공급. PBX · CTI · IVR · 대용량 녹취, AI 콜봇 · 챗봇 연계

## Cloud / SaaS 서비스

**공공·기업 클라우드 컨택센터**
맞춤 서비스

인프라, 초기 투자 없이 즉시 사용하는 구독형 AICC. CSAP 공공 보안 인증 보유 · IPRON Cloud 기반 탄력 확장

## Telco 통신 솔루션

**통신사업자 핵심 부가 솔루션**
이동통신 유·무선·지능망

국내 주요 통신사(SKT, KT, LGU+) 지능망·ALL-IP 음성망 미디어 처리와 부가서비스 플랫폼 구축. SoIP 멀티미디어 부가서비스 · 특수번호 지능망 라우팅

경영철학: 기술본위(技術本位) · 고객만족(顧客滿足) · 투명경영(透明經營)

AICC SCOPE

# 고객 맞춤형 AICC 제공



TOTAL SOLUTION STACK

# AICC Total Solution을 순수 자체 기술로 완비



# IPRON: 모든 상담 채널을 하나로 잇는 IP 컨택센터

**Full Stack 100% 자사 원천 기술 · 순수 S/W Open Architecture · 100석 미만부터 10,000석 이상까지**

## 01 통화 무손실 이중화 · DR

**로컬 이중화와 DR 다중화로 장애 시 1초 내 절체, 통화 중인 콜까지 유지하는 무중단 Fail-over/Fail-back**

- PBX·CTI 클러스터링으로 용량 확장·콜유지 DR 지원
- PBX·CTI·IVR Full-Mesh 구성으로 장애 영향 최소화

## 02 동일 기준 통계 · 통합 콜 트래킹

**집계 기준시간을 공유해 동일 기준으로 통계·모니터링하고, 인입부터 종료까지 콜 이력과 이벤트를 통합 추적**

- 1,200여 집계 항목 기반 표준 통계장표·장표 확장
- 실시간·주기별 통계를 동일 룰로 생성, 정합성 보장

## 03 업무 맞춤형 라우팅 전략

**UI에서 간편하게 고객사별 최적 라우팅 전략을 수립하고, 멀티센터도 단일 라우팅으로 제어**

- 고객대기·스킬순위 우선, 다중스킬 확장 전략
- Legacy Host·외부 연동, 다양한 스케줄 지정

## 04 다층적 고객정보 보호

**KMS 기반 암호화키 관리와 로깅 암호화·마스킹으로 개인정보를 보호하고, 통화 구간은 TLS·SRTP로 암호화**

- IVR 고객정보 변수타입으로 자동 암호화 로깅
- 로그 마스킹, SHA-512, HTTPS 적용

## 05 편리한 확장성

**S/W 기반으로 규모에 맞게 유연하게 확장, 대형·멀티·클라우드·원격상담 환경 지원**

- 외부 CRM 솔루션 연동: KT A'Cen, Salesforce 외 국내 CRM 솔루션 파트너

## 06 표준 기반 개방형 연동

**SIP·CSTA III 표준과 OpenAPI·CTI API로 상담 앱, 3rd Party PBX, 통신사 IP망과 연계**

- NLU·STT/TTS·CHAT·iWEB 연동
- 집계용 CTI API로 사용자 정의 통계

KEY SOLUTION 02 · AI CONTACT CENTER

# ATHENA: 구축 경험으로 완성한 대화형 AI 컨택센터 플랫폼

## 핵심 구성 | 여러 엔진이 결합된 통합 AI 컨택센터 플랫폼

### ForCus AI
콜봇·챗봇·보이는 ARS를 하나의 흐름으로 운영

### AOE
LLM의 추론·실행을 실제 업무 처리로 연결

### 챗봇
채팅·옴니채널 상담을 하나의 화면으로 통합

### STT
상담 음성을 텍스트로 변환·분석

### TTS
자연스러운 음성 합성으로 음성봇 대화 완성

### 시나리오 스캐너
상담 시나리오의 정상 작동을 자동으로 점검

## 기대효과

01 **상담 업무 대체**
인 · 아웃바운드 업무 AI가 처리

02 **24시간 무인 상담**
시간 · 인력 제약 없는 상시 응대

03 **상담 시간 단축**
실시간 정보 제공 · 자동 요약으로 처리 단축

04 **업무 처리 자동화**
답변을 넘어 실제 업무까지 AI가 연결

## 활용 사례

### 인바운드 자동응대
대화형 AI 상담

### 아웃바운드 자동화
안내·조사·리마인드 콜을 AI가 수행

### 상담 어시스트
상담 중 정보·스크립트 실시간 제공

### 통화요약
종료 후 AI 요약으로 후처리 시간 단축

### VOC · 품질 분석
상담 데이터로 품질·마케팅 인사이트 도출

### 지식 기반 응답(RAG)
문서·정책 검색으로 정확한 답변 제공

KEY SOLUTION 03 · AI SERVICE PLATFORM

# ForCus AI : 대화의 시작부터 운영까지 하나의 플랫폼

## 01

### 보이스 게이트웨이

IPCC 교환기 호 인입 즉시 실시간 음성 스트림 변환 및 콜봇 연계

## 02

### 봇 빌더 (IFE)

현업 실무자가 그래픽 UI로 시나리오를 직접 설계·수정·배포하는 No-Code 툴

## 03

### 의도 인식 엔진

특화 도메인 사전 기반 NLU/LLM 연동으로 발화 의도 인식률 **95% 이상**, 3단계 신뢰도 검증

## 04

### 봇 통합운영관리

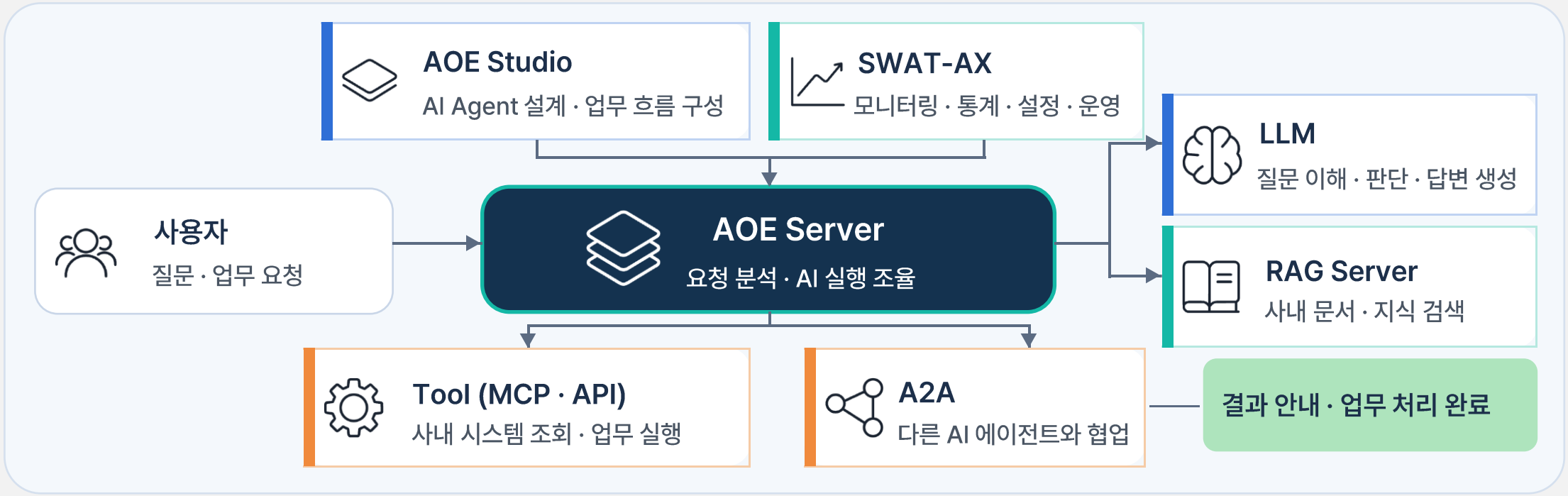
전체 대화 이력 모니터링, 미인식 문장 자동 추출, 재학습 및 세션 분석

**자산 보호형 AI 전환:** 기존 콜센터의 PBX, CTI, IVR 자산을 유지한 채 AI 컨택센터로 단계적으로 전환합니다

KEY SOLUTION 04 · AGENT ORCHESTRATION ENGINE

# AOE: AI가 정보를 찾고, 판단하고, 업무까지 실행하는 플랫폼

사용자의 질문의 이해하고 지식, AI 모델, 업무 시스템을 연결해 실제 업무를 처리합니다.




**LLM 모델 · 과금 관리**
모델 선택 · 사용량 및 비용 관리

**Tracking · 사용자 통계**
처리 과정 추적 · 이용 현황 분석

**사용자 권한 · 가드레일**
접근 권한 제어 · 안전한 AI 사용

# Tello Voice: AI가 고객과 통화하고, 기업의 업무를 실행합니다

**전화 응대부터 업무 시스템 연동, 통화 결과 관리까지 제공하는 SaaS형 AI 보이스 에이전트**
독립적인 Voice Agent로 활용하거나, 기업 AI에 전화 도구를 연결해 비즈니스 AX를 확장합니다.

1

## 웹에서 구성하는 업무별 에이전트

응대 목적·지침·목소리·기업 지식·실행 도구를 설정해 업무에 맞는 에이전트를 구성합니다. 역할별 에이전트를 Crew로 연결해 복합적인 상담 흐름을 설계합니다.

2

## 맥락을 이해하는 실시간 음성 대화

음성인식·LLM·음성합성을 연결해 질문과 대화 흐름에 맞춰 응답합니다. 이어지는 질문과 끼어들기에 대응하고, 업무에 맞는 AI 모델과 음성을 선택합니다.

3

## 답변에서 실제 업무 처리까지

등록한 문서와 지식을 검색해 안내하고, API로 고객사의 업무 시스템과 연결합니다. 정보를 조회하고 연결된 도구로 업무를 실행하며, 필요 시 상담사에게 전환합니다.

4

## 통화 이후까지 이어지는 운영 관리

녹취·대화 전사·AI 요약·도구 실행 이력으로 응대 과정과 처리 결과를 확인합니다. 통화 기록을 바탕으로 지식과 응대 지침을 보완하고 서비스 품질을 개선합니다.

## 하나의 플랫폼, 두 가지 활용 방식

**Voice Agent로 직접 활용**
**Tello에 구성한 에이전트가 고객과 직접 통화하며 업무 수행**
**인바운드 고객 문의·정보 조회·상담 접수**
**아웃바운드 예약 확인·일정 안내·리마인드·해피콜**

**기업 AI의 전화 도구로 확장**
**외부 AI가 MCP로 전화 업무를 요청하고 통화 상태·결과 조회**
**업무 목표 전달 → Tello 통화 수행 → 후속 업무에 결과 활용**
**AI 비서·업무 에이전트의 판단을 실제 전화 실행으로 연결**

CLOUD CONTACT CENTER

# 구축 없이 시작하는 CCaaS

Contact Center as a Service — 목적과 보안 요구사항에 맞춰 선택하는 3가지 클라우드 구축 방식

## 01 민간 클라우드

### IPRON SaaS

일반 기업

- 네트워크 연동만으로 즉시 시작, 별도 인프라 구축 불필요
- 교환 · IVR · 녹취 · 통계 All-in-One + AI 콜봇 · 챗봇 · STT · 상담어시스트
- 1,000석 규모도 2주 내 구축, 필요한 만큼만 사용

초기 구축비용 없이 시작하는 AICC

## 02 공공 클라우드

### CSAP 인증

공공기관 · 지자체

- 클라우드서비스 보안인증(CSAP) 획득, 공공 보안요건 충족
- 조달청 디지털서비스몰 등록으로 수의계약 기반 신속 도입
- All-in-One 컨택센터 + AI 콜봇 · STT로 민원 응대 자동화

보안 인증까지 갖춘 공공 전용 AICC

## 03 프라이빗 클라우드

### *Dedicated Cloud*

전용 인프라가 필요한 기업

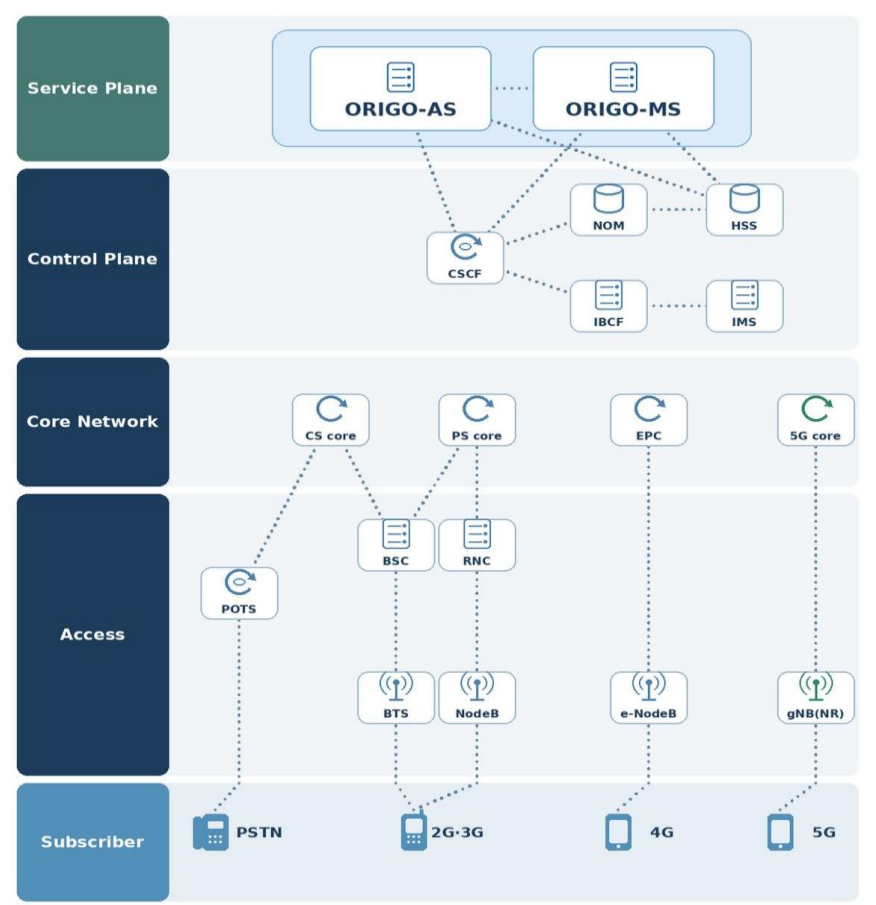
- 특정 고객 전용(Private) 클라우드 환경으로 설계 · 구축
- 보안 · 컴플라이언스 등 고객사 정책에 맞춘 맞춤형 운영
- 민간 · 공공과 동일한 IPRON 엔진을 전용 환경에서 제공

중대형 고객특화 콜플로우, 비즈니스 반영

TELCO PLATFORM

# 통신사업자의 부가서비스 플랫폼

## 서비스 플랫폼




## 멀티미디어 부가서비스

### SoIP (Service over IP)

**ALL-IP 인터넷전화망 부가서비스**

- 멀티미디어 통화연결음 서비스
- 정보제공 서비스
- 다자 회의통화

### 지능망 (IN)
(Intelligent Network)

**기간 통신망 내 호 제어 및 안내서비스**

- 특수번호 라우팅 (대표번호·080·060 등)
- 음성안내 서비스 (Ringo)

### WTIMS

**지능망 녹취 서비스**

- 통신사 녹취 서비스 시스템 연동
- STT 연동

### mPBX
(Mobile PBX)

**무선 단말을 통한 기업 서비스 제공**

- 스마트폰을 내선 전화로 발·착신
- 유무선 동시 착신
- 돌려주기·3자통화·그룹통화

PROVEN TRACK RECORD

# 인프라에서 AI까지, 구축으로 증명해 왔습니다.

## 140+

### IPCC

대용량 IPCC 구축

대형 금융권 및 공공기관 메인 인프라:
NH농협은행 컨택센터 전면 고도화,
토스뱅크 인터넷은행 인프라 구축,
신한은행·우리은행·하나은행 고도화,
KB국민카드·삼성카드 등 대형 카드사

## 30+

### 음성인식

음성인식(STT) 상용화

국내 금융권 음성 텔레뱅킹 및 상담 :
NH농협 말로 하는 텔레뱅킹 시스템,
하나은행 AI 인공지능 뱅킹 HAI,
케이뱅크 음성인식 인프라 고도화,
삼성카드 대고객 음성 ARS 시스템

## 10+

### AICC

선도적 AICC 봇 구축

대규모 대화형 음성봇 및 로보텔러 실전 운영:
BNK부산은행 AI 보이스봇 상담 시스템,
LH한국토지주택공사 지능형 음성봇, 신한은행
AI 쏠리 2단계 고도화, 우체국금융 AI 로보텔러
구축 사업, 평창동계올림픽 AI 콜센터 외

CLIENTS BY INDUSTRY

# 금융·공공·통신·기업이 선택한 고객사

### 은행 (16개사)

신한은행 · NH농협은행
우리은행 · KB국민은행
하나은행 · Kbank·기업은행
toss bank · BNK부산은행
제주은행 · 광주은행 · BNK경남은행
· KDB산업은행 · iM Bank
전북은행· 키움Yes저축은행

### 카드, 보험 외

우리카드 · 하나카드 · 비씨카드
삼성카드 · KB국민카드
NH농협카드 · KDB생명 ·
저축은행중앙회·삼성화재·하나머니 iM 라이프 · SGI서울보증 ·
IBK연금보험 · 대신증권
토스증권 · SK증권 · 우체국금융·
새마을금고· 신협 · 한국증권금융

### 통신사 · 공공기관

KT · SKT · LG U+
근로복지공단 · 특허청 · 조달청
질병관리청 · 중소벤처기업부
SH공사 · 국방부 · 지식재산처
LH한국토지주택공사 ·
한국고용정보원 · 한국교직원공제회
· 한국소방안전원 ·
한국자산관리공사 ·
한국지능정보사회진흥원 ·
보험개발원 · 군인공제회 등 지자체
다수

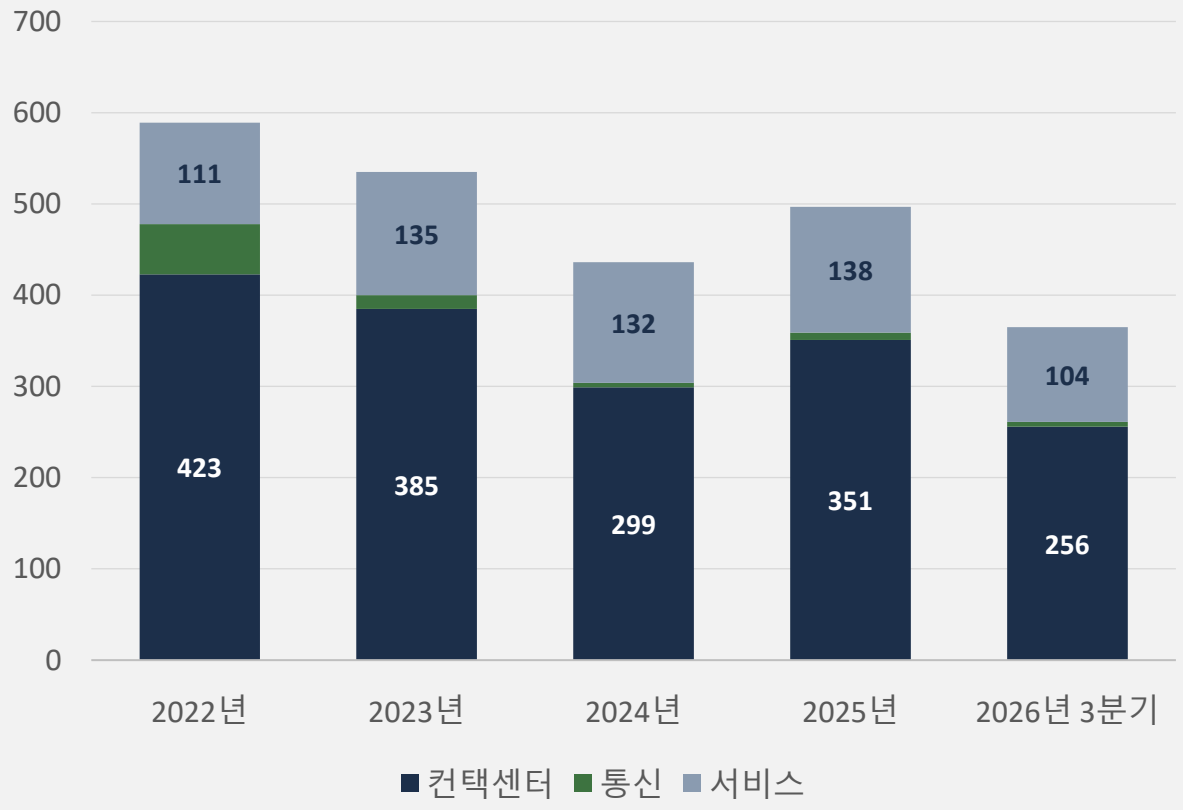
### 기업 · 해외

현대오토에버 · 카카오모빌리티
CJ텔레닉스 · 두나무 ·
삼천리도시가스 · SSG.COM ·
YESCO 카페24 · 쿠쿠전자 ·
한우물 · 아시아나IDT ·
공영홈쇼핑 · NS홈쇼핑 ·
토스쇼핑 · 한국건강관리협회 ·
노랑풍선 · The K예다함 ·
현대백화점 · 평화아름 ·
SHINHANBANK · WOORI
BANK · PPCBank · KB
Kookmin Bank 외 다수

**국내 주요 은행 고객기반** · 시장점유율 1위

# 매출 유형별

## 매출 유형별 추이 (단위: 억 원)



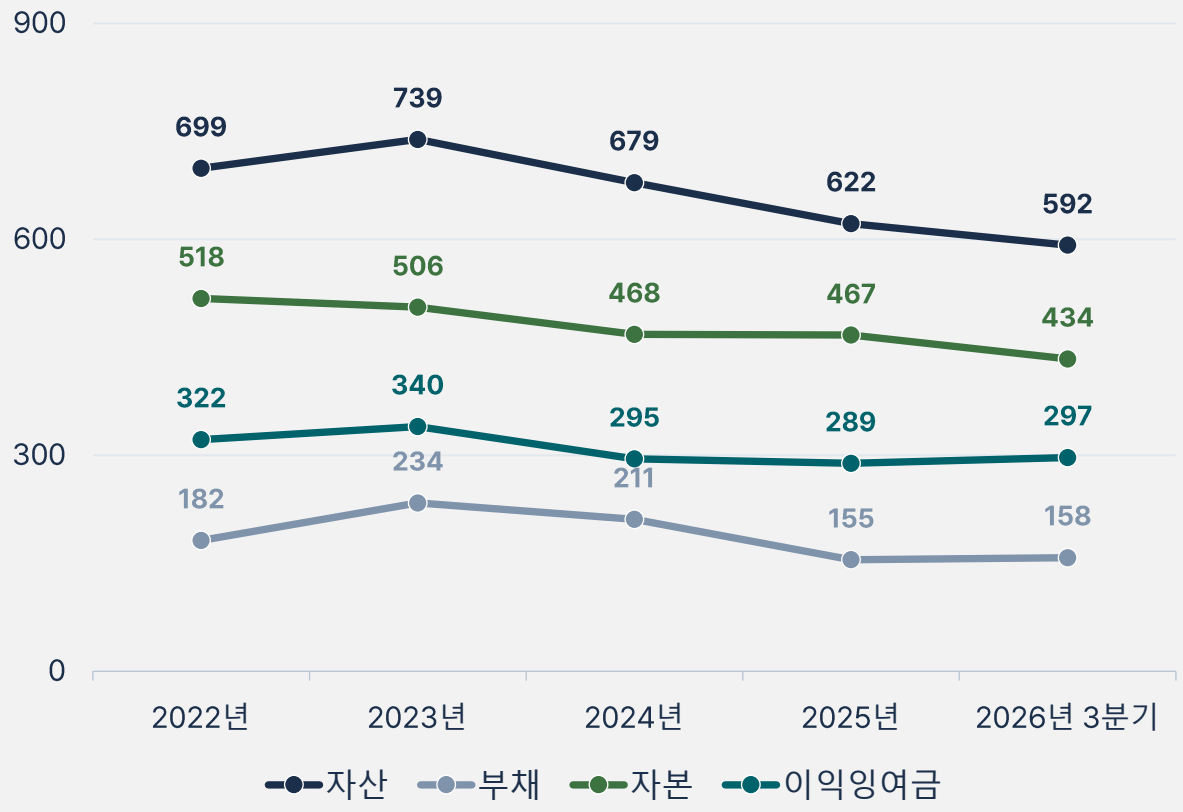

## 매출실적 (단위: 억 원)

| 구 분 | 2022년 | 2023년 | 2024년 | 2025년 | 2026년 3분기 |
|---|---|---|---|---|---|
| 컨택센터 | 423 | 385 | 299 | 351 | 256 |
| 통신 | 55 | 15 | 5 | 8 | 5 |
| 서비스 | 111 | 135 | 132 | 138 | 104 |
| 합계 | 589 | 535 | 436 | 497 | 365 |

FINANCIAL POSITION & PERFORMANCE

# 재무현황 및 실적

## 자산·부채·자본 추이 (단위: 억 원)




## 주요 재무 지표 (단위: 억 원)

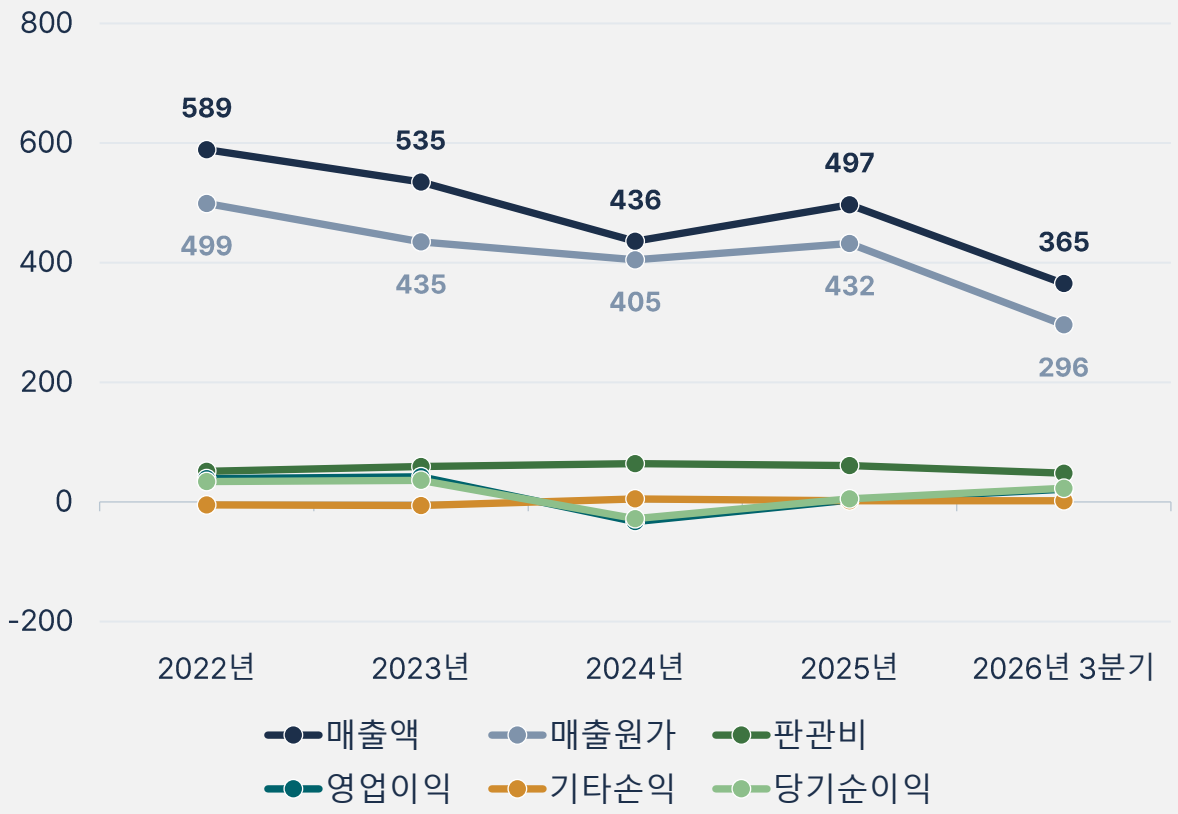
| 구 분 | 2022년 | 2023년 | 2024년 | 2025년 | 2026년 3분기 |
|---|---|---|---|---|---|
| 자 산 | 699 | 739 | 679 | 622 | 592 |
| 부 채 | 182 | 234 | 211 | 155 | 158 |
| 자 본 | 518 | 506 | 468 | 467 | 434 |
| - 이익잉여금 | 322 | 340 | 295 | 289 | 297 |

## 재무비율 (단위: %, 원)

| 구 분 | 2022년 | 2023년 | 2024년 | 2025년 | 2026년 3분기 |
|---|---|---|---|---|---|
| 유동비율 | 269% | 222% | 206% | 235% | 236% |
| 부채비율 | 35% | 46% | 45% | 33% | 37% |
| 주당순이익 | 293 | 308 | -238 | 44 | 71 |
| 주당순자산 | 4,330 | 4,229 | 3,918 | 3,905 | 3,629 |

# 손익현황

## 매출·이익 추이 (단위: 억 원)




## 주요 재무 지표 (단위: 억 원)

| 구 분 | 2022년 | 2023년 | 2024년 | 2025년 | 2026년 3분기 |
|---|---|---|---|---|---|
| 매출액 | 589 | 535 | 436 | 497 | 365 |
| 매출원가 | 499 | 435 | 405 | 432 | 296 |
| 판관비 | 51 | 59 | 64 | 61 | 48 |
| 영업이익 | 39 | 42 | -33 | 3 | 21 |
| - 영업이익율 | 7% | 8% | -7% | 1% | 6% |
| 기타손익 | -5 | -6 | 5 | 2 | 2 |
| 당기순이익 | 34 | 36 | -28 | 5 | 23 |

# 2026년 기업가치 제고 계획 진행사항

| 목표 설정 | 계획 수립 |
| --- | --- |
| 배당 등 주주환원 정책을 통한 기업가치 제고 추진<br><br>R&D 투자 지속<br><br>무차입경영 지속 | - 주주환원 정책 및 배당 안정성 유지<br>- 매출액 대비 R&D 투자비중 지속적 유지를 통한 제품경쟁력 강화<br>- 원활한 현금흐름 관리를 통한 안정적 재무구조 유지<br>- 회사의 지속적 성장을 위한 투자, 안정적인 수익 창출을 위한 전사적 노력 |

# 배당 지급 현황

| 구 분 | 2021년 | 2022년 | 2023년 | 2024년 | 2025년 | 비 고 |
|---|---|---|---|---|---|---|
| 배당가능주식수 (주) | 11,505,454 | 11,590,454 | 11,590,454 | 11,590,454 | 11,590,454 | 자사주 제외 |
| 1주당 배당금 (원) | 120 | 150 | 150 | 100 | 120 | |
| 총 배당금(백만원) | 1,381 | 1,739 | 1,739 | 1,159 | 1,391 | |
| 배당성향 | 49% | 51% | 49% | 손실 | 271% | |
| 산술평균주가 | 5,886 | 4,185 | 6,963 | 5,428 | 4,713 | |
| 시가배당율 | 2.04% | 3.58% | 2.15% | 1.84% | 2.55% | |

**2008년 상장이후 18년간 지속적인 배당진행 , 누적배당성향 52%, 최근 5개년 평균 배당수익률 2.4%**

# 연도별 R&D 지출 현황

(단위 : 천원)

| 구 분 | 2021년 | 2022년 | 2023년 | 2024년 | 2025년 | 2026년 3분기 누계 | 비고 |
|---|---|---|---|---|---|---|---|
| 개발비 자산화 | 1,532,204 | 1,329,399 | 1,385,684 | 1,646,017 | 1,711,078 | 676,066 | |
| 경상연구개발비 | 2,318,444 | 2,524,286 | 2,640,697 | 2,601,559 | 2,611,265 | 2,485,729 | |
| **연구개발비용 합계** | **3,850,648** | **3,853,685** | **4,026,381** | **4,247,576** | **4,322,343** | **3,161,795** | |
| **매출액대비** | **6.54%** | **6.54%** | **7.52%** | **9.75%** | **8.70%** | **8.66%** | |

**최근 5개년 및 2026년 3분기 누계 평균 매출액 대비 약 8%**

BRIDGETEC

CONTACT US

# 열린 커뮤니케이션 세상으로 가는 든든한 다리가 되겠습니다



서울특별시 영등포구 국제금융로2길 32
여의도파이낸스타워 17, 18층

지하철 5·9호선 여의도역 3번 출구
(IFC몰 방향 도보 3분)

| | |
|---|---|
| 대표전화 / FAX | 02-3430-4114 / 02-564-9980 |
| 금융사업부문 | 02-3430-4113 |
| 공공 / 기업사업 | 02-3430-4090 / 4080 |
| 클라우드 / 통신 | 02-3430-4039 / 4180 |
| IR / 인재채용 | 02-3430-4038 / 4027 |